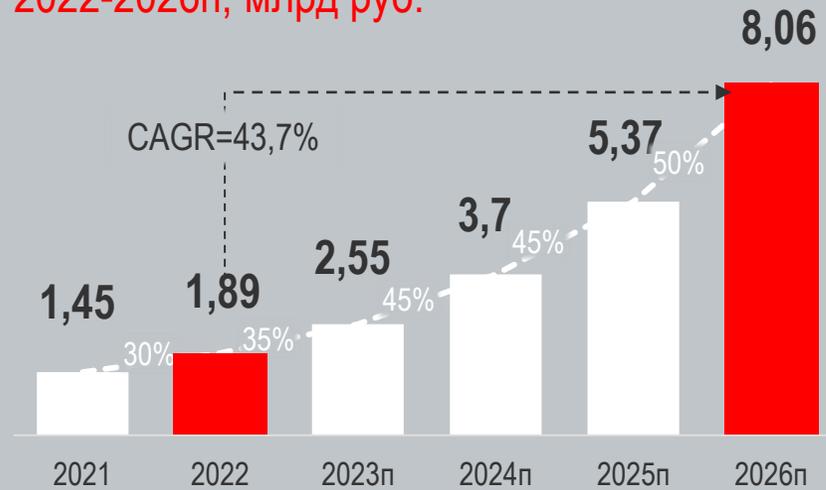


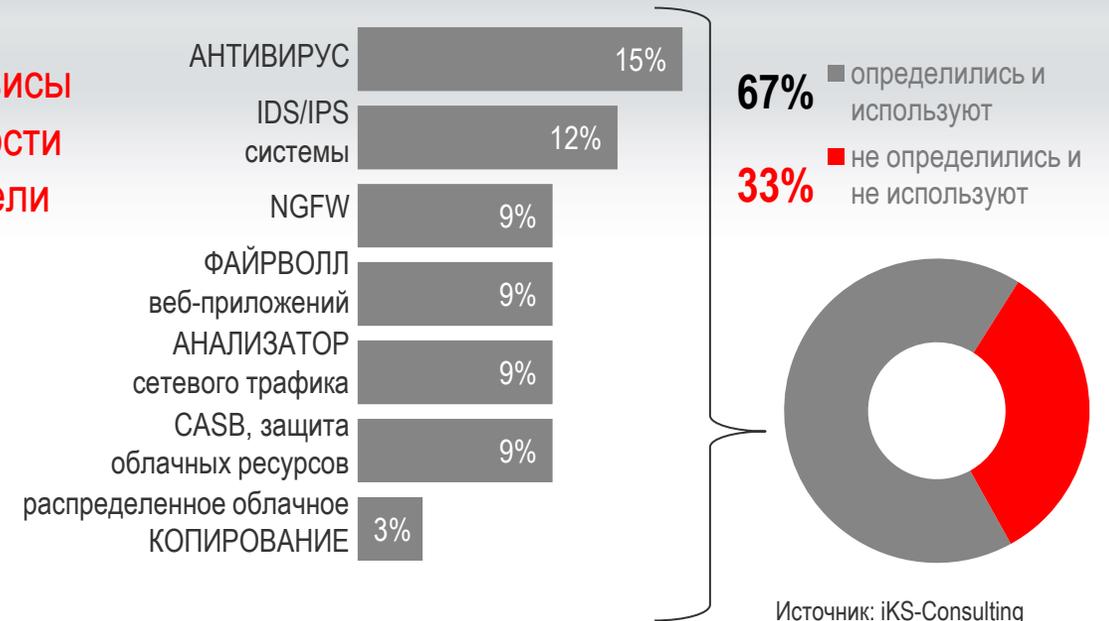
Прогноз основных показателей рынка SD-WAN 2022-2026п, млрд руб.



Источник: iKS-Consulting

Среднегодовые темпы роста рынка составят порядка 45%. К 2026 г. сегмент SD-WAN вырастет более чем в 4 раза

Используемые и планируемые сервисы сетевой безопасности по сервисной модели из облака, %



ТЕНДЕНЦИИ

- Основа роста - модернизации сетей VPN и активное внедрение SD WAN решений.
- Оптимизация затрат на ИТ-инфраструктуру в ряде отраслей.
- Приход новых клиентов из дружественных стран
- Ответ на потребности рынка при текущих схемах поставок оборудования и предложениях российских производителей

Факторы влияния на российский рынок SD WAN

ДРАЙВЕРЫ



- +** Изменение инфраструктуры (в том числе VPN и услуг сетевой безопасности) в ответ на массовый характер удаленной работы
- +** Бизнес хочет получить универсальное решение по безопасности сетей в ответ на увеличение числа сетевых атак и вирусов,
- +** Растет потребление трафика, особенно за счет облачных сервисов, для обеспечения качественного трафика требуется его фильтрация и балансировка
- +** Компании требуют замены утраченным ИТ-сервисам глобальных вендоров и разработчиков
- +** Выход на рынок новых игроков из смежного рынка сетевой безопасности (BI.ZONE, Kaspersky), которые также имеют целый спектр решений и большую клиентскую базу для распространения новых NaaS сервисов

Источник: iKS-Consulting



БАРЬЕРЫ

- Сложности инсталляции решений, обусловленные «зоопарком» оборудования
- Обязательные требования к сертификации устройств, необходимые для ряда отраслей
- Недостаточное документирование и отсутствие профессионального сообщества с кейсами внедрения, проблематикой отечественных решений
- Долгое вхождение технологии на рынок. Первые запуски SD-WAN были несколько лет назад, но технология пока не получила широкого распространения в РФ
- Потребность в единоразовых инвестициях (стоимость подписки на сервис).
- Консервативность и боязнь доступа оператора к конфиденциальным данным компании

Нишевые клиенты сервисов SD WAN в РФ и их потребности (классификация iKS Consulting)



«ВСАДНИК БЕЗ ГОЛОВЫ»

Вынужденный поиск замены надежным каналам связи со стороны корпоративных пользователей глобальных решений SD WAN, продолжающих работу в РФ после событий 24.02.22, но юридически автономных от своих головных организаций. Корпоративное стандартное оборудование требует продления поддержки недоступной в РФ. По результатам опроса компании оказавшиеся в подобной ситуации пока не определились с решением для дальнейшего развития сетевых сервисов.



«ВСЕ СВОЕ НОШУ С СОБОЙ»

On Premise решения, развернутые в крупных компаниях (в том числе ритейл) на базе вендоров, ушедших из РФ, требуют продления подписки, которая не доступна.



«ОБЛАЧНЫЕ МИГРАНТЫ»

Ставка на безопасный надежный доступ к публичным cloud-сервисам, которые заменят AWS, Google, MS Azure, Oracle Cloud.



«ЖДУНЫ»

Решения по подписке без капитальных затрат, временно замещающее предложения зарубежных поставщиков сетевых сервисов..



«МАЛЫЙ - ЭТО БОЛЬШОЙ»

Массовое обеспечение услуг небольшим компаниям с целью выхода на большой объем для получения качественных каналов связи с резервированием.